

„Unsere Wirkung auf andere haben wir selbst in der Hand – greifen wir zu!“

Anziehung – Abstoßung: So funktioniert's!

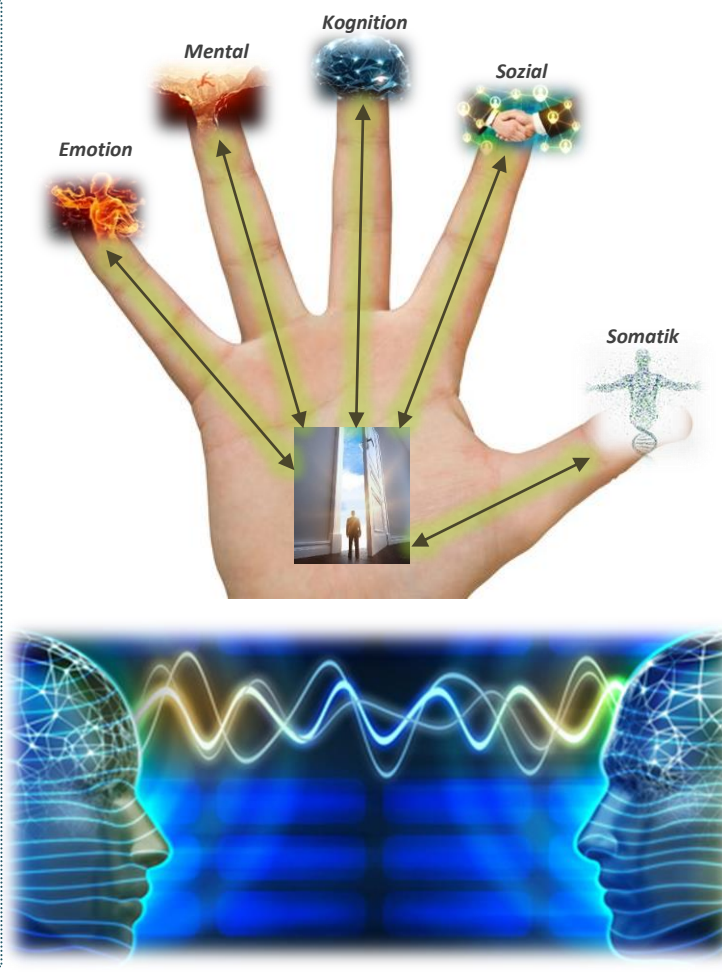
Zwischenmenschliche Gefühle sind geniale Mechanismen, in denen viele wichtige Informationen verarbeitet werden. Sie **bestimmen in hohem Maße unsere Lebensqualität** und doch sind uns diese Abläufe oft nicht ganz klar.

Welche Wirkungsstärke wir auf andere erzielen, hängt davon ab, wie **stark und kompetent** wir in den Bereichen sind, die für unser Gegenüber relevant sind.

Innere Klarheit hinsichtlich unserer Werte und Ziele ist wiederum maßgeblich dafür, ob wir jemandem sympathisch sind oder nicht. Sympathie ist aber nicht nur ein nettes Gefühl, sondern birgt enormes Effizienzpotential für die Zusammenarbeit, wenn wir verstehen, was es wirklich bedeutet.

Ob uns jemand **vertraut**, sich von uns **führen oder beraten lässt**, hängt alleinig von zwischenmenschlichen Mechanismen und unserer **Wahrnehmung** ab.

Unsere **Außenwirkung** sollten wir nicht dem Zufall überlassen. Sobald wir ein Bewusstsein für diese Vorgänge haben, haben wir es selbst in die Hand.



Nutzen Sie eine komplett neue Methodik

Egal, ob Sie Ihre Mannschaft über einen Vortrag oder ein paar Schlüsselkräfte über Coachings fördern wollen oder ein Training für Führungskräfte, ein Vertriebsteam, Entwickler, etc. interessant ist – wir garantieren Ihnen die **Begeisterung**, die Ihre Mannschaft für dieses Thema und die vielen Möglichkeiten es **im Alltag direkt anzuwenden**, empfinden wird.

Wir bei CETE verändern die Welt unserer Kunden, erweitern sie über **Perspektiven** und neue **Werkzeuge der Persönlichkeitsentwicklung**. Unsere Wirkung auf andere Menschen ist ein zentraler Faktor für unser persönliches und berufliches Glück – das sollte man nicht dem Zufall überlassen sondern es **selbst in die Hand nehmen**.



Mag. Dr. Jörg Krenmayr, MSc. – Entwickler der Humangravitation

Dr. Krenmayr entwickelte die innovative Humangravitation auf stark interdisziplinärer Basis und wendet diese seit vielen Jahren erfolgreich an, um Menschen z.B. die **Angst vor Neukontakten** zu nehmen, die Fähigkeit zur **starken Empathie** zu schenken, ein klares und **starkes Auftreten** zu ermöglichen, effektive Beratungen zu stützen, **Führung auf neue Levels** zu heben, etc.

Mit über **2.000 Trainingstagen**, über **1.500 Coachings**, **100ten Vorträgen**, **6 Büchern**, zahlreichen Artikeln, erhalten die Kunden einzigartige Kompetenz. Wer denkt, dass Sympathie oder Attraktivität nicht verändert oder bewusst gestaltet werden können. erhält eine **ganz neue Sichtweise**.

Settings und Honorare (netto)

Vortrag (60 – 120 min): € 2.200,-- **Training (bis 12 Pers): ½ Tag € 1.100,--** **Coaching (60min): € 180,-- bis € 250,--**

In den Trainings/Coachings werden Unterlagen zur Verfügung gestellt. Beim Vortrag gibt es Bücher zum Sonderpreis.